

Dit USP

Unikke Selling Point

(Øvelse til Trin 1)

Tag stilling til disse 5 spørgsmål for at blive klogere på din USP. Vær opmærksom på, at du max må skrive 5 linjer til hvert spørgsmål!



1. Beskriv din forretning - hvad hjælper du andre med?



Dit USP

(Øvelse til Trin 1, fortsat)



2. *Hvad gør eller kan du, som andre i branchen ikke gør/kan?*



3. *Hvilken oplevelse skal din kunde sidde tilbage med efter at have købt hos dig?*



Dit USP

(Øvelse til Trin 1, fortsat)



4. Hvilke 5 værdier er de vigtigste for dig i din forretning?



5. Hvorfor er dét, du laver, vigtigt for dig?



Dit USP

Unikke Selling Point

(Øvelse til Trin 1, fortsat)

Prøv så at samle de ting, du har skrevet i én sætning.
Så har du et godt fundament til at skabe din USP.
Hvad er det, der gør dig helt unik og som gør, at
kunderne skal købe hos dig?



Min USP er:

